

**బి.కాం.**

**మొదటి సంవత్సరం - మొదటి సెమిస్టర్**

**వ్యాపార వ్యవస్థ**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రొదరాబాదు**

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                   | పుటసంఖ్య   |
|----------------------|-------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వ్యాపార పరిచయం</b>                     | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | వ్యాపార స్వభావం, పరిధి                    | 3 - 22     |
| భాగం - 2             | వ్యాపార సామాజిక బాధ్యత                    | 23 - 36    |
| భాగం - 3             | వ్యాపార వ్యవస్థాపన                        | 37 - 46    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>వ్యాపార వ్యవస్థ స్వరూపాలు - I</b>      | <b>47</b>  |
| భాగం - 4             | సాంత వ్యాపారం మరియు అవిభాజ్య హిందూకుటుంబం | 49 - 59    |
| భాగం - 5             | భాగస్వామ్యం                               | 60 - 75    |
| భాగం - 6             | సహకార సంస్థలు                             | 76 - 96    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>వ్యాపార వ్యవస్థ స్వరూపాలు - II</b>     | <b>97</b>  |
| భాగం - 7             | కంపెనీ వ్యవస్థ                            | 99 - 115   |
| భాగం - 8             | కంపెనీ నమోదు                              | 116 - 126  |
| భాగం - 9             | కంపెనీ ప్రారంభం                           | 127 - 136  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>విత్తమూలాలు</b>                        | <b>137</b> |
| భాగం - 10            | వ్యాపార విత్తం : పరిచయం                   | 139 - 153  |
| భాగం - 11            | సాంప్రదాయిక ఆర్థికవనరులు                  | 154 - 169  |
| భాగం - 12            | అధునిక ఆర్థికవనరులు                       | 170 - 183  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>స్కౌక్ ఎక్స్‌చేంజ్, వస్తు మార్కెట్</b> | <b>185</b> |
| భాగం - 13            | స్కౌక్ ఎక్స్‌చేంజ్                        | 187 - 205  |
| భాగం - 14            | వస్తుమార్కెట్                             | 206 - 220  |

BC111FA(I)-T

బి.కో.ఎ.

మొదటి సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - I

పైనాన్నియల్ అకోంటింగ్ - I



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

పైదరాబాదు

2017

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                              | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|--------------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>ఆకోంటెనీ పరిచయం</b>               |           |
| భాగం - 1             | పైనాస్టియల్ ఆకోంటెంగ్ పరిచయం         | 1 - 15    |
| భాగం - 2             | ఆకోంటెంగ్ సూట్రాలు మరియు ప్రమాణాలు   | 16 - 31   |
| భాగం - 3             | ఆకోంటెంగ్ క్రమం                      | 32 - 76   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>సహాయక పుస్తకాలు</b>               |           |
| భాగం - 4             | చిట్టా యొక్క ఉపవిభజన                 | 77 - 124  |
| భాగం - 5             | నగదు పుస్తకం - 1                     | 125 - 141 |
| భాగం - 6             | నగదు పుస్తకం - 2                     | 142 - 175 |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>బాంకు నిల్వల సమన్వయ పట్టి</b>     |           |
| భాగం - 7             | బాంకు నిల్వల సమన్వయ పట్టి - 1        | 176 - 202 |
| భాగం - 8             | బాంకు నిల్వల సమన్వయ పట్టి - 2        | 203 - 219 |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>తరుగుదల మరియు తప్పుల సవరణ</b>     |           |
| భాగం - 9             | తరుగుదల                              | 220 - 238 |
| భాగం - 10            | ఎర్పాట్లు మరియు రిజర్వులు            | 239 - 272 |
| భాగం - 11            | అంకణ తయారీ మరియు తప్పుల సవరణ         | 273 - 290 |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>ముగింపు లేక్కలు</b>               |           |
| భాగం - 12            | పెట్టుబడి, రాబడి                     | 291 - 298 |
| భాగం - 13            | వర్తకం, లాభనష్టాల భాతా               | 299 - 325 |
| భాగం - 14            | ఆస్తి అప్పుల పట్టి                   | 326 - 338 |
| భాగం - 15            | సర్ఫ్చుబాట్లతో కూడిన ముగింపు లేక్కలు | 339 - 390 |

**BC112BECO - T**

**బి.కొ.ఎస్.**

**మొదటి సంవత్సరం సెమిస్టర్ - I**

**వ్యాపార అర్థశాస్త్రం**



“మనం నాగరికత సమకూర్చలన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రాధరాబాద్**

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                        | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>పరిచయం</b>                                  | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | అర్థశాస్త్ర స్వభావం, వరిది, ప్రాముఖ్యం         | 3 - 36     |
| భాగం - 2             | వ్యాపార సంస్థ - లక్ష్యాలు                      | 37 - 48    |
| భాగం - 3             | వ్యాపార నిర్ద్ధయం చేయడం                        | 49 - 61    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>డిమాండ్ విశ్లేషణ</b>                        | <b>63</b>  |
| భాగం - 4             | డిమాండ్ సిద్ధాంతం                              | 65 - 91    |
| భాగం - 5             | డిమాండ్ వ్యాకోచ్ట్వం                           | 92 - 114   |
| భాగం - 6             | డిమాండ్ అంచనా                                  | 115 - 132  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ఉత్పత్తి విశ్లేషణ</b>                       | <b>133</b> |
| భాగం - 7             | ఉత్పత్తి ఫలం                                   | 135 - 148  |
| భాగం - 8             | స్థాయి ప్రతిఫలాల సూత్రాలు                      | 149 - 162  |
| భాగం - 9             | సప్లై ఫలం                                      | 163 - 176  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>వ్యాయ, రాబడి, లాభ విశ్లేషణ</b>              | <b>177</b> |
| భాగం - 10            | వ్యాయం - రాబడి - లాభం                          | 179 - 200  |
| భాగం - 11            | బ్రేక్ ఆవెన్ విశ్లేషణ                          | 201 - 215  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>మార్కెట్ నిర్వాణం, ధర నిర్ణయం</b>           | <b>217</b> |
| భాగం - 12            | మార్కెట్ల వర్గీకరణ - ధర నిర్ణయంలో కాలం ప్రభావం | 219 - 239  |
| భాగం - 13            | సంపూర్ణ పోటీ మార్కెట్లలో ధర - ఉత్పత్తి నిర్ణయం | 240 - 252  |
| భాగం - 14            | అసంపూర్ణ మార్కెట్లలో ధర, ఉత్పత్తి నిర్ణయం      | 253 - 271  |
| భాగం - 15            | ధర నిర్ణయ విధానాలు, పద్ధతులు                   | 272 - 287  |

ఓ.కాం.

మొదటి సంవత్సరం - రెండవ సెమిస్టర్

నిర్వహణ సూత్రాలు



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్పాషమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాందరాబాదు

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                   | పుటసంఖ్య   |
|----------------------|-------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>నిర్వహణ : పరిచయం</b>                   | <b>229</b> |
| భాగం - 1             | నిర్వహణ స్వభావం మరియు పరిధి               | 231 - 243  |
| భాగం - 2             | నిర్వహణ విధులు                            | 244 - 254  |
| భాగం - 3             | శాస్త్రీయ నిర్వహణ                         | 255 - 269  |
| భాగం - 4             | ఫేయార్ నిర్వహణ సూత్రాలు                   | 270 - 280  |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ప్రణాళికీకరణ</b>                       | <b>281</b> |
| భాగం - 5             | ప్రణాళికీకరణ - పరిచయం                     | 283 - 296  |
| భాగం - 6             | నిర్ణయకత                                  | 297 - 309  |
| భాగం - 7             | ధ్వేయాలచేత నిర్వహణ (MBO)                  | 310 - 322  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>వ్యవస్థీకరణ</b>                        | <b>323</b> |
| భాగం - 8             | వ్యవస్థీకరణ - పరిచయం                      | 325 - 335  |
| భాగం - 9             | వ్యవస్థా స్వరూపం                          | 336 - 351  |
| భాగం - 10            | నిర్వహణావధి                               | 352 - 361  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>అధికారం ప్రదానం మరియు వికేంద్రీకరణ</b> | <b>363</b> |
| భాగం - 11            | అధికారం ప్రదానం భావనలు                    | 365 - 373  |
| భాగం - 12            | అధికారం ప్రదానం ప్రక్రియ                  | 374 - 383  |
| భాగం - 13            | కేంద్రీకరణ, వికేంద్రీకరణ                  | 384 - 394  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>నియంత్రీకరణ మరియు సమన్వయం</b>          | <b>395</b> |
| భాగం - 14            | నియంత్రీకరణ                               | 397 - 409  |
| భాగం - 15            | సమన్వయం                                   | 410 - 421  |

BC111FA(2)-T

బి.కో.ఎ.

మొదటి సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - II

పైనాన్నియల్ అకోంటింగ్ - 2



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

పైదరాబాదు

2018

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                           | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|---------------------------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>హండీలు</b>                                     |           |
| భాగం - 1             | హండీలు - పరిచయం                                   | 1 - 12    |
| భాగం - 2             | వర్తకపు బిల్లులు                                  | 13 - 62   |
| భాగం - 3             | సర్టిఫాటు హండీలు                                  | 63 - 81   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>కన్సైన్మెంట్ భాతాలు</b>                        |           |
| భాగం - 4             | కన్సైన్మెంట్ భాతాలు - పరిచయం                      | 82 - 120  |
| భాగం - 5             | కన్సైన్మెంట్ భాతాలు - అకోంటింగ్ విధానం            | 121 - 143 |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ఉమ్మడి వ్యాపార భాతాలు</b>                      |           |
| భాగం - 6             | ఉమ్మడి వ్యాపార భాతాలు                             | 144 - 148 |
| భాగం - 7             | ఉమ్మడి వ్యాపార భాతాలు - అకోంటింగ్ విధానం          | 149 - 188 |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>అసంపూర్ణ పుస్తకాల నుండి భాతాలను తయారుచేయడం</b> |           |
| భాగం - 8             | బంటి పద్ధు విధానం                                 | 189 - 195 |
| భాగం - 9             | బంటి పద్ధు విధానం - మూలధనాన్ని పోలేస్తే పద్ధతి    | 196 - 217 |
| భాగం - 10            | బంటి పద్ధు భాతా పుస్తకాలను                        |           |
|                      | జంట పద్ధు విధానంలోకి మార్చే పద్ధతి                | 218 - 253 |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>వ్యాపారేతర సంస్థల భాతాల అకోంటింగ్ విధానం</b>   |           |
| భాగం - 11            | వ్యాపారేతర సంస్థల భాతాలు                          | 254 - 265 |
| భాగం - 12            | వ్యాపారేతర సంస్థల భాతాలు - అకోంటింగ్ విధానం       | 266 - 304 |

**బి.కో.**

**మొదటి సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - II**

**ద్రవ్యం - బ్యాంకింగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం**

**ప్రొదరాబాదు**

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                    | పుటసంఖ్య   |
|----------------------|--------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>ద్రవ్యం : పొత్త, విలువ</b>              | <b>299</b> |
| భాగం - 1             | ద్రవ్యం పరిణామం                            | 301 - 326  |
| భాగం - 2             | ద్రవ్యం డిమాండ్, సఫ్ట్‌మ్యలు               | 327 - 346  |
| భాగం - 3             | ద్రవ్యం విలువ, సిద్ధాంతాలు                 | 347 - 380  |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>వాణిజ్య బ్యాంకింగ్</b>                  | <b>381</b> |
| భాగం - 4             | బ్యాంకింగ్ వ్యవస్థల స్వరూపం                | 383 - 398  |
| భాగం - 5             | వాణిజ్య బ్యాంకులు                          | 399 - 424  |
| భాగం - 6             | బ్యాంకింగ్ సంస్కరణలు                       | 425 - 437  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>కేంద్ర బ్యాంకింగ్</b>                   | <b>439</b> |
| భాగం - 7             | కేంద్ర బ్యాంకు                             | 441 - 456  |
| భాగం - 8             | భారతీయ రిజర్వ్ బ్యాంకు మరియు ద్రవ్య విధానం | 457 - 471  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>గ్రామీణ బ్యాంకింగ్</b>                  | <b>473</b> |
| భాగం - 9             | గ్రామీణ బ్యాంకులు                          | 475 - 489  |
| భాగం - 10            | సహకార బ్యాంకులు                            | 490 - 506  |
| భాగం - 11            | ప్రాంతీయ గ్రామీణ బ్యాంకులు                 | 507 - 520  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>బ్యాంకింగ్ రంగంలో నూతన పోకడలు</b>       | <b>521</b> |
| భాగం - 12            | నూక్కు విత్తం                              | 523 - 538  |
| భాగం - 13            | రిటైల్ బ్యాంకింగ్                          | 539 - 551  |
| భాగం - 14            | ఎలక్ట్రానిక్ బ్యాంకింగ్                    | 552 - 570  |

ఓ.కాం.

రెండవ సంవత్సరం - మూడవ సెమిస్టర్

వ్యాపార గణాంకశాస్త్రం



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్పాప్తమైన విధ్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాందరాబాదు

2018

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య                                     | వివరాలు   | పుటసంఖ్య |
|----------------------------------------------------------|-----------|----------|
| <b>ఖండం - I : దత్తాంశ సేకరణ</b>                          |           |          |
| భాగం - 1 : గణాంకశాస్త్రం స్వభావం, పరిధి మరియు ప్రాముఖ్యత | 1 - 29    |          |
| భాగం - 2 : గణాంక శోధన మరియు దత్తాంశ సేకరణ                | 30 - 81   |          |
| భాగం - 3 : దత్తాంశ వర్గీకరణ మరియు శైళీకరణ                | 82 - 109  |          |
| <b>ఖండం - II : దత్తాంశ సమర్పణ</b>                        |           |          |
| భాగం - 4 : పట్టికల ద్వారా దత్తాంశ సమర్పణ                 | 110 - 125 |          |
| భాగం - 5 : చిత్ర పటాత్మకంగా దత్తాంశ సమర్పణ               | 126 - 144 |          |
| భాగం - 6 : రేఖా పటాత్మకంగా దత్తాంశ సమర్పణ                | 145 - 171 |          |
| <b>ఖండం - III : దత్తాంశ విశ్లేషణ : గణితీయ సగటులు</b>     |           |          |
| భాగం - 7 : సగటుల పరిచయం                                  | 172 - 180 |          |
| భాగం - 8 : అంక మధ్యమం                                    | 181 - 205 |          |
| భాగం - 9 : గుణమధ్యమం మరియు హరమధ్యమం                      | 206 - 225 |          |
| <b>ఖండం - IV : దత్తాంశ విశ్లేషణ : స్థానీయ సగటులు</b>     |           |          |
| భాగం - 10 : మధ్యగతం మరియు చతుర్భాంశాలు                   | 226 - 256 |          |
| భాగం - 11 : బాహుళకం                                      | 257 - 280 |          |
| <b>ఖండం - V : విష్టరణ మరియు వైషమ్య కొలమానాలు</b>         |           |          |
| భాగం - 12 : విష్టరణ - పరిచయం                             | 281 - 289 |          |
| భాగం - 13 : వ్యాప్తి మరియు చతుర్భాంశ విచలనం              | 290 - 321 |          |
| భాగం - 14 : మాధ్యమ విచలనం మరియు ప్రామాణిక విచలనం         | 322 - 371 |          |
| భాగం - 15 : వైషమ్య కొలమానాలు                             | 372 - 410 |          |

**BC 311AA-T**

**బి.కా.ఓ.**

**రెండవ సంవత్సరం**

**మూడవ సెమిస్టర్**

**అధ్యాన్యద్వారా అకోంటింగ్**



“ మనం నాగరికత నమకూర్చిన వన్నగత ప్రయోజనాలనైనా వదలుకోవచ్చునేమోగాని, నర్వోత్స్వాషష్టే విద్య అందించే వలాలను నంపుడ్డంగా ఆనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కొల్పేకూడదు.....”

-డా॥ బి.ఆర్. అంబెడ్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబెడ్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం**

**శ్రీహరిహర్ష**

**2018**

## విషయసూచిక

| <b>ఖండం/</b><br><b>భాగం సంఖ్య</b> | <b>వివరాలు</b>                                      | <b>పుట సంఖ్య</b> |
|-----------------------------------|-----------------------------------------------------|------------------|
| <b>ఖండం - I</b>                   | <b>అద్రైకొనుగోలు, వాయిదా కొనుగోలు పద్ధతులు</b>      |                  |
| భాగం - 1                          | అద్రైకొనుగోలు పద్ధతి                                | 3 -64            |
| భాగం - 2                          | వాయిదా కొనుగోలు పద్ధతి                              | 65-80            |
| <b>ఖండం - II</b>                  | <b>భాగస్వామ్య భాతాలు - I</b>                        |                  |
| భాగం - 3                          | భాగస్వామ్య భాతాలు - పరిచయం,                         | 81-103           |
|                                   | మూలధన భాతాలను ప్రాచే పద్ధతులు                       |                  |
| భాగం - 4                          | భాగస్వామ్య సంస్కరణ ముగింపు లెక్కలు                  | 104-130          |
| <b>ఖండం - III</b>                 | <b>భాగస్వామ్య భాతాలు - II</b>                       |                  |
| భాగం - 5                          | భాగస్వామ్య ప్రవేశం                                  | 131-165          |
| భాగం - 6                          | భాగస్వామ్య విరమణ, లేదా మరణం                         | 166-182          |
| భాగం - 7                          | భాగస్వామ్య సంస్కరణ రద్దు                            | 183-196          |
| భాగం - 8                          | భాగస్వామ్య దివాలా                                   | 197-216          |
| <b>ఖండం - IV</b>                  | <b>విభాగ వ్యవస్థల భాతాలు</b>                        |                  |
| భాగం - 9                          | విభాగ వ్యవస్థల భాతాలు - I                           | 217-223          |
| భాగం - 10                         | విభాగ వ్యవస్థల భాతాలు - II                          | 224-242          |
| <b>ఖండం - V</b>                   | <b>బ్రాంచీ భాతాలు</b>                               |                  |
| భాగం - 11                         | బ్రాంచీ భాతాలు - పరిచయం                             | 243-260          |
| భాగం - 12                         | అస్వితంత్ర బ్రాంచీల భాతాలు<br>(నగదు, అరువు అమృకాలు) | 261-286          |
| భాగం - 13                         | స్వయం ప్రతిపత్తిగల బ్రాంచీలభాతాలు                   | 287-307          |

BC312BF - T

బి.కో.

రెండవ సంవత్సరం - మూడవ సెమిస్టర్

వ్యాపార విత్తం



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్పాషమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేది లేదు”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

పైదరాబాద్

2018

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                         | పుట సంఖ్య |
|----------------------|---------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వ్యాపార విత్తం : పరిచయం</b>  |           |
| భాగం - 1             | వ్యాపార విత్తం - పరిసరాలు       | 3 - 19    |
| భాగం - 2             | విత్తం విధి                     | 20 - 33   |
| భాగం - 3             | విత్త ప్రణాళిక - స్వభావం, పరిధి | 34 - 55   |
| భాగం - 4             | మూలధనీకరణ                       | 56 - 69   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>విత్త మార్కెట్లు</b>         |           |
| భాగం - 5             | మూలధన మార్కెట్లు                | 73 - 92   |
| భాగం - 6             | ద్రవ్య మార్కెట్                 | 93 - 115  |
| భాగం - 7             | విదేశీ మూలధనం, తోడ్పాట్లు       | 116 - 140 |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>విత్త సేకరణ నిర్ణయం</b>      |           |
| భాగం - 8             | మూలధన వ్యయం                     | 143 - 167 |
| భాగం - 9             | మూలధన నిర్మాణం                  | 168 - 182 |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>పెట్టుబడి నిర్ణయం</b>        |           |
| భాగం - 10            | నిర్వహణ మూలధనం                  | 185 - 206 |
| భాగం - 11            | మూలధన బడ్జెటింగ్                | 207 - 229 |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>డివిడెండ్ నిర్ణయం</b>        |           |
| భాగం - 12            | డివిడెండ్ నిర్ణయకాలు            | 233 - 254 |
| భాగం - 13            | డివిడెండ్ విధానం                | 255 - 268 |
| భాగం - 14            | నిలిపి ఉంచిన ఆర్జునలు           | 269 - 282 |
| భాగం - 15            | బోనస్ వాటాలు                    | 283 - 293 |

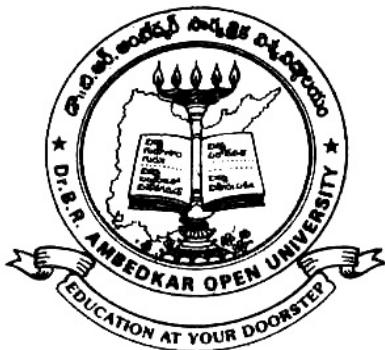
BC310BS(II) - T

బి.కాం - II/IV BS

## బి.కాం.

రెండవ సంవత్సరం - నాలుగవ సెమిస్టర్

వ్యాపార గణాంకశాస్త్రం - II



“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాధరాబాదు

2019

## విషయసూచిక

| <b>ఖండం /<br/>భాగం సంఖ్య</b>                       | <b>వివరాలు</b> | <b>పుటసంఖ్య</b> |
|----------------------------------------------------|----------------|-----------------|
| <b>ఖండం - I : సహసంబంధం</b>                         |                | <b>1</b>        |
| భాగం - 1 : సహసంబంధం                                |                | 3 - 14          |
| భాగం - 2 : సహసంబంధాన్ని అధ్యయనం చేసే పద్ధతులు - I  |                | 15 - 36         |
| భాగం - 3 : సహసంబంధాన్ని అధ్యయనం చేసే పద్ధతులు - II |                | 37 - 53         |
| <b>ఖండం - II : ప్రతిగమనం మరియు కాలశైళులు</b>       |                | <b>55</b>       |
| భాగం - 4 : ప్రతిగమన విశ్లేషణ                       |                | 57 - 64         |
| భాగం - 5 : ప్రతిగమన సమీకరణాలు                      |                | 65 - 86         |
| భాగం - 6 : కాలశైళుల విశ్లేషణ                       |                | 87 - 95         |
| భాగం - 7 : ప్రవృత్తిని కొలవడం                      |                | 96 - 111        |
| <b>ఖండం - III : సూచీసంఖ్యలు</b>                    |                | <b>113</b>      |
| భాగం - 8 : సూచీసంఖ్యలు                             |                | 115 - 125       |
| భాగం - 9 : సూచీసంఖ్యల నిర్మాణం                     |                | 126 - 144       |
| భాగం - 10 : భారిత సూచీసంఖ్యల నిర్మాణం              |                | 145 - 195       |
| భాగం - 11 : జీవనవ్యయ సూచీసంఖ్యలు                   |                | 196 - 212       |
| <b>ఖండం - IV : సంభావ్యత</b>                        |                | <b>213</b>      |
| భాగం - 12 : సంభావ్యత భావనలు                        |                | 215 - 224       |
| భాగం - 13 : సంభావ్యత సిద్ధాంతాలు మరియు విధానాలు    |                | 225 - 249       |
| <b>ఖండం - V : సంభావ్యత విభాజనాలు</b>               |                | <b>251</b>      |
| భాగం - 14 : విచ్ఛిన్న సంభావ్యత విభాజనాలు           |                | 253 - 288       |
| భాగం - 15 : అవిచ్ఛిన్న సంభావ్యత విభాజనాలు          |                | 289 - 313       |

**బి.కో.**

**రెండవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - IV**

**కార్పొరేట్ అకోంటింగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రొదరాబాదు

**2019**

## విషయక్రమం

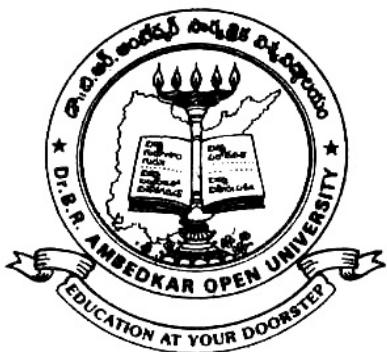
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                  | పుటసంఖ్య   |
|----------------------|----------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వాటాల జారీ కొరకు అకోంటింగ్</b>                        | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | వాటాల జారీ                                               | 3 - 22     |
| భాగం - 2             | వ్యాపార సేకరణ లేక కొనుగోలు మరియు నమోదుకు<br>ముందు లాభాలు | 23 - 38    |
| భాగం - 3             | డిబెంచర్డ్ జారీ మరియు విమోచనం                            | 39 - 59    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>కంపెనీ ముగింపు భాతాలు</b>                             | <b>61</b>  |
| భాగం - 4             | ముగింపు భాతాలు - I                                       | 63 - 95    |
| భాగం - 5             | ముగింపు భాతాలు - II                                      | 96 - 131   |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>సంయోగం, సంలీనం మరియు<br/>పునర్నిర్మాణం</b>            | <b>133</b> |
| భాగం - 6             | సంయోగం                                                   | 135 - 163  |
| భాగం - 7             | సంలీనం                                                   | 164 - 187  |
| భాగం - 8             | పునర్ నిర్మాణం                                           | 188 - 214  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>బ్యాంకు భాతాలు</b>                                    | <b>215</b> |
| భాగం - 9             | బ్యాంకు భాతాలు - I                                       | 217 - 274  |
| భాగం - 10            | బ్యాంకు భాతాలు - II                                      | 275 - 286  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>భీమా కంపెనీల భాతాలు</b>                               | <b>287</b> |
| భాగం - 11            | జీవిత భీమా కంపెనీల భాతాలు                                | 289 - 317  |
| భాగం - 12            | సాధారణ భీమా కంపెనీల భాతాలు                               | 318 - 346  |

BC412ML-T

బి.కో.

రెండవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - IV

వ్యాపార న్యాయశాస్త్రం



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుషష్టమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాధరాబాదు

2019

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                         | పుటసంఖ్య   |
|----------------------|-----------------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>సాధారణ కాంట్రాక్టులు</b>                                     | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | కాంట్రాక్టు స్వభావం                                             | 3 - 12     |
| భాగం - 2             | కాంట్రాక్టు ఆవశ్యకాలు                                           | 13 - 34    |
| భాగం - 3             | కాంట్రాక్టు నెరవేర్చడం - విమోచన                                 | 35 - 50    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ప్రత్యేక కాంట్రాక్టులు</b>                                   | <b>51</b>  |
| భాగం - 4             | జండెమ్మిటీ, గ్యారంటీ కాంట్రాక్టులు                              | 53 - 72    |
| భాగం - 5             | బెయిల్మెంట్, తాకట్టు                                            | 73 - 92    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>అమృకపు కాంట్రాక్టు చట్టం</b>                                 | <b>93</b>  |
| భాగం - 6             | వస్తువుల అమృకానికి కాంట్రాక్టు                                  | 95 - 111   |
| భాగం - 7             | యాజమాన్యం బదిలీ                                                 | 112 - 125  |
| భాగం - 8             | అమృకపు కాంట్రాక్టును నెరవేర్చడం,<br>కాంట్రాక్టు భంగానికి చర్యలు | 126 - 144  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>పారిశ్రామిక న్యాయశాస్త్రం</b>                                | <b>145</b> |
| భాగం - 9             | ప్యాక్టరీల చట్టం, 1948                                          | 147 - 162  |
| భాగం - 10            | పారిశ్రామిక వివాదాల చట్టం, 1947                                 | 163 - 186  |
| భాగం - 11            | కార్బూకుల నష్టపరిహారపు చట్టం, 1923                              | 187 - 204  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>వినియోగదారుల రక్షణ చట్టం</b>                                 | <b>205</b> |
| భాగం - 12            | వినియోగదారుల రక్షణ చట్టం, 1986                                  | 207 - 215  |
| భాగం - 13            | మేధోసంపత్తి హక్కులు                                             | 216 - 222  |
| భాగం - 14            | సమాచార సాంకేతిక పరిజ్ఞానపు చట్టం                                | 223 - 229  |

# టెడాయం పన్ను - I

“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలపైనా వదలు కోపమ్మనేమాగాని, సర్వీత్సృష్టిను విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి. ఆర్. అంబేద్కర్



**డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం**  
**హైదరాబాదు**  
**2019- 20**

## విషయ సూచిక

పేజీ నెం.

|                   |          |                                        |            |
|-------------------|----------|----------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>   | <b>:</b> | <b>భావనలు</b>                          | <b>1</b>   |
| భాగం - 1          | :        | ఉపోద్యాతం                              | 3          |
| భాగం - 2          | :        | నిర్వచనాలు                             | 12         |
| భాగం- 3           | :        | మూలధనం - రాబడి                         | 29         |
| <b>ఖండం - II</b>  | <b>:</b> | <b>మినహాయింపులు, జీతాలు</b>            | <b>41</b>  |
| భాగం - 4          | :        | నివాస ప్రతిపత్తి                       | 43         |
| భాగం - 5          | :        | పన్న విధింపు                           | 58         |
| <b>ఖండం - III</b> | <b>:</b> | <b>ఆదాయపు శీర్షికలు</b>                | <b>73</b>  |
| భాగం - 6          | :        | మినహాయింపులు                           | 75         |
| భాగం - 7          | :        | జీతాలు - I                             | 92         |
| భాగం - 8          | :        | జీతాలు - II                            | 118        |
| <b>ఖండం - IV</b>  | <b>:</b> | <b>సమూహానం, తగ్గింపులు</b>             | <b>153</b> |
| భాగం - 9          | :        | గృహ అస్తి నుండి ఆదాయం                  | 155        |
| భాగం - 10         | :        | వ్యాపారం లేదా వృత్తి నుండి లాభాలు - I  | 187        |
| భాగం - 11         | :        | వ్యాపారం లేదా వృత్తి నుండి లాభాలు - II | 208        |
| భాగం - 12         | :        | తరుగుదల, ఇతర తగ్గింపులు                | 237        |
| <b>ఖండం - V</b>   | <b>:</b> | <b>మొత్తం ఆదాయం, పన్న గణించడం</b>      | <b>259</b> |
| భాగం - 13         | :        | మూలధన లాభాలు                           | 261        |
| భాగం - 14         | :        | ఇతర వనరుల నుంచి ఆదాయం                  | 289        |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V

కొన్ని అకోంటింగ్



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య అందించే ఘలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే ఆవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైధరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

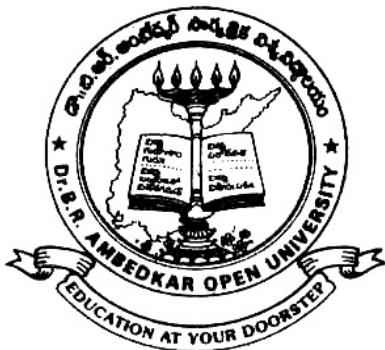
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                       | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-----------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>కాణ్ణ అకోంటింగ్ : స్వభావం, పరిధి</b>       | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | : కాణ్ణ అకోంటింగ్ : పరిచయం                    | 3 - 15     |
| భాగం - 2             | : కాణ్ణ అకోంటింగ్ : ప్రాముఖ్యత, ప్రతిస్థాపితం | 16 - 28    |
| భాగం - 3             | : వ్యయాంశాలు                                  | 29 - 40    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>మెటీరియల్ వ్యయం</b>                        | <b>41</b>  |
| భాగం - 4             | : మెటీరియల్ వ్యయం : అర్థం, నియంత్రణ           | 43 - 52    |
| భాగం - 5             | : కొనుగోలు, స్టోరింగ్ : విధానం, అకోంటింగ్     | 53 - 77    |
| భాగం - 6             | : ఇన్వైంచరీ నియంత్రణ                          | 78 - 95    |
| భాగం - 7             | : మెటీరియల్ జారీ: ధర నిర్ద్ధయించడం, అకోంటింగ్ | 96 - 119   |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>శ్రమ వ్యయం</b>                             | <b>121</b> |
| భాగం - 8             | : శ్రామిక వ్యయం అర్థం, నియంత్రణ               | 123 - 142  |
| భాగం - 9             | : వేతనాల చెల్లింపు : పద్ధతులు, ప్రోత్సాహకాలు  | 143 - 165  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>ఒపర్స్‌హాణ్స్</b>                          | <b>167</b> |
| భాగం - 10            | : ఒపర్స్‌హాణ్స్ : పరిచయం                      | 169 - 177  |
| భాగం - 11            | : ఫ్యాక్టరీ ఒపర్స్‌హాణ్స్                     | 178 - 207  |
| భాగం - 12            | : పరిపాలన, అమృకపు, పంపిణీ ఒపర్స్‌హాణ్స్       | 208 - 216  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>కాస్టింగ్ పద్ధతులు</b>                     | <b>217</b> |
| భాగం - 13            | : యూనిట్ కాస్టింగ్                            | 219 - 240  |
| భాగం - 14            | : జాబ్ కాస్టింగ్                              | 241 - 260  |
| భాగం - 15            | : కాంట్రాక్చు కాస్టింగ్                       | 261 - 291  |
| భాగం - 16            | : ప్రాసెన్ కాస్టింగ్                          | 292 - 319  |

**BC512CL - T**

**బి.కొ.ఓ.**

**మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V**

**కంపెనీ న్యాయశాస్త్రం**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలానైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్పాషణమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేడీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రైధరాబాద్**

**2020**

## విషయసూచిక

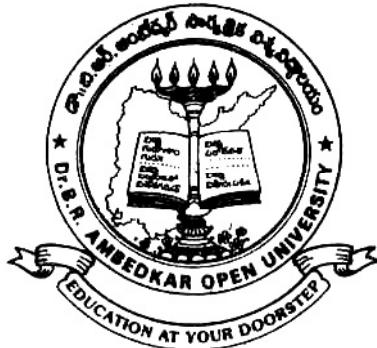
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                             | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>కంపెనీల నమోదు</b>                | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | కంపెనీ స్వభావం మరియు కంపెనీల రకాలు  | 3 - 17     |
| భాగం - 2             | కంపెనీ నమోదు                        | 18 - 25    |
| భాగం - 3             | సంస్థాపన పత్రం మరియు నియమావళి పత్రం | 26 - 41    |
| భాగం - 4             | పరిచయ పత్రం                         | 42 - 51    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>కంపెనీల నిర్వహణ</b>              | <b>53</b>  |
| భాగం - 5             | డైరెక్టరు                           | 55 - 69    |
| భాగం - 6             | డైరెక్టర ఫితి                       | 70 - 82    |
| భాగం - 7             | కార్బోరేట్ పాలన                     | 83 - 93    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>కంపెనీ సెక్రెటరీ</b>             | <b>95</b>  |
| భాగం - 8             | కంపెనీ సెక్రెటరీ                    | 97 - 105   |
| భాగం - 9             | కంపెనీ సెక్రెటరీ హోదా               | 106 - 124  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>కంపెనీ సమావేశాలు</b>             | <b>125</b> |
| భాగం - 10            | కంపెనీ నిర్వహణ - సమావేశాలు          | 127 - 139  |
| భాగం - 11            | సమావేశాల రకాలు                      | 140 - 152  |
| భాగం - 12            | తీర్మానాలు - మినిట్స్               | 153 - 160  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>కంపెనీల పరిసమాప్తి</b>           | <b>161</b> |
| భాగం - 13            | కంపెనీ పరిసమాప్తి                   | 163 - 180  |
| భాగం - 14            | కంపెనీ పరిసమాప్తి పరిణామాలు         | 181 - 201  |
| భాగం - 15            | దివాలా మరియు దివాలా స్క్రూటి, 2016  | 202 - 219  |

**BC610101TAX(II)-T**

**బి.కాం.**

**మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI**

**అదాయం పన్న - II**



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలపైనా వదలు కోపచ్చునేమోగాని, సర్వేతృప్తమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ చి. ఆర్. అంబెడ్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబెడ్కర్ సార్వత్రిక విష్ణవిద్యాలయం**  
**హైదరాబాదు**  
**2019- 20**

## విషయ సూచిక

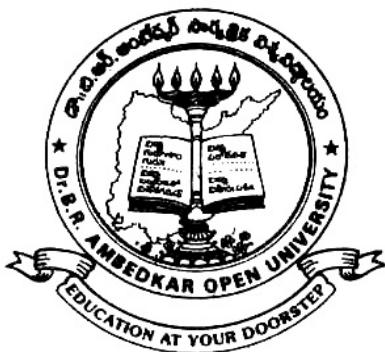
పేజీ నెం.

|                   |                                             |            |
|-------------------|---------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>   | <b>ఆదాయ సమాహనం</b>                          | <b>1</b>   |
| భాగం - 1          | ఆదాయాల కలయిక                                | 3 - 15     |
| భాగం - 2          | నష్టాల భర్తీ, నష్టాన్ని ముందుకు తీసుకుపోవడయ | 16 - 32    |
| <b>ఖండం - II</b>  | <b>స్వాల మొత్తం ఆదాయం నుండి తగ్గింపులు</b>  | <b>33</b>  |
| భాగం - 3          | స్వాల మొత్తం ఆదాయం నుండి తగ్గింపులు - I     | 35 - 55    |
| భాగం - 4          | స్వాల మొత్తం ఆదాయం నుండి తగ్గింపులు - II    | 56 - 69    |
| <b>ఖండం - III</b> | <b>మొత్తం ఆదాయం, పన్న గణించడం</b>           | <b>70</b>  |
| భాగం - 5          | విడి వ్యక్తుల మొత్తం ఆదాయం గణించడం          | 72 - 99    |
| భాగం - 6          | పన్న గణించడం                                | 100 - 112  |
| భాగం - 7          | పునఃశ్శరణ అభ్యాసాలు                         | 113 - 132  |
| <b>ఖండం - IV</b>  | <b>పన్న నిర్ధారణ</b>                        | <b>133</b> |
| భాగం - 8          | ఆదాయం పన్న అధికారులు                        | 135 - 145  |
| భాగం - 9          | పన్న నిర్ధారణ విధానం                        | 146 - 160  |
| <b>ఖండం - V</b>   | <b>అప్పీళ్ళు మరియు పునఃపరిశీలన</b>          | <b>161</b> |
| భాగం - 10         | అప్పీళ్ళు, పునఃపరిశీలన                      | 163 - 172  |
| భాగం - 11         | పన్న వసూలు                                  | 173 - 184  |
| భాగం - 12         | అపరాధాలు - ఫలితాలు                          | 185 - 192  |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI

## మేనేజ్‌మెంట్ అకోంటింగ్



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రౌదరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                   | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>పరిచయం</b>                             | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | మేనేజీమెంట్ అకోంటింగ్ : పరిచయం            | 3 - 21     |
| భాగం - 2             | మేనేజీమెంట్ అకోటింగ్ - ప్రాసెన్, పద్ధతులు | 22 - 38    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ఆర్థిక నివేదికల విశ్లేషణ - I</b>       | <b>39</b>  |
| భాగం - 3             | ఆర్థిక నివేదికలు - పరిచయం                 | 41 - 58    |
| భాగం - 4             | ఆర్థిక నివేదికల విశ్లేషణ పద్ధతులు         | 59 - 79    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ఆర్థిక నివేదికల విశ్లేషణ - II</b>      | <b>81</b>  |
| భాగం - 5             | నిప్పుత్తి విశ్లేషణ                       | 83 - 139   |
| భాగం - 6             | నిధుల ప్రవాహ విశ్లేషణ                     | 140 - 174  |
| భాగం - 7             | నగదు ప్రవాహ విశ్లేషణ                      | 175 - 205  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>మార్కీటింగ్ కాస్టింగ్, నిర్దయాకరణ</b>  | <b>207</b> |
| భాగం - 8             | మార్కీటింగ్ కాస్టింగ్                     | 209 - 234  |
| భాగం - 9             | నిర్దయాకరణ                                | 235 - 249  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>బడ్జెటరీ కంట్రోల్, విచరణ విశ్లేషణ</b>  | <b>251</b> |
| భాగం - 10            | బడ్జెట్లు                                 | 253 - 298  |
| భాగం - 11            | బడ్జెటరీ నియంత్రణ                         | 299 - 315  |
| భాగం - 12            | ప్రామాణిక కాస్టింగ్                       | 316 - 330  |
| భాగం - 13            | విచరణ విశ్లేషణ                            | 331 - 371  |

**BC612EC-E**

# **B. Com.**

**THIRD YEAR**

**SEMESTER - VI**

## **E-COMMERCE**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent...”*

*Dr. B. R. Ambedkar*

**Dr. B. R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY  
HYDERABAD  
2020**

## **CONTENTS**

|                                                              | <b>Pg.No.</b> |
|--------------------------------------------------------------|---------------|
| <b>BLOCK - I : INTRODUCTION</b>                              | <b>1</b>      |
| Unit - 1 : Fundamentals of E-Commerce                        | 3 - 12        |
| Unit - 2 : Driving Forces of E-Commerce                      | 13 - 20       |
| <b>BLOCK - II : MODELS AND APPLICATIONS OF E-COMMERCE</b>    | <b>21</b>     |
| Unit - 3 : Models of E-Commerce                              | 23 - 40       |
| Unit - 4 : Applications of E-Commerce                        | 41 - 58       |
| <b>BLOCK - III: FRAMEWORK OF E-COMMERCE</b>                  | <b>59</b>     |
| Unit - 5 : Architectural Framework of E-Commerce             | 61 - 72       |
| Unit - 6 : Network and Protocol                              | 73 - 83       |
| Unit - 7 : Internet Concepts and Technologies                | 84 - 102      |
| <b>BLOCK -IV : CONSUMER ORIENTED E-COMMERCE APPLICATIONS</b> | <b>103</b>    |
| Unit - 8 : Mercantile Process Models                         | 105 - 114     |
| Unit - 9 : Electronic Payment Systems                        | 115 - 136     |
| <b>BLOCK - V : ELECTRONIC DATA INTERCHANGE</b>               | <b>137</b>    |
| Unit -10 : Concepts of Electronic Data Interchange           | 139 - 162     |
| Unit -11 : Security Aspects of E-Commerce                    | 163 - 185     |
| Unit -12 : Legal Aspects of E-Commerce                       | 186 - 201     |

\*\*\*\*\*

# బి.కో.

## మూడవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - VI

### ఇ-కామర్స్



“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్కృష్టమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే ఆవకాశాలను హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు...”

-డ್ಯಾ ||ಬಿ.ಆರ್.ಅಂಬೇದ್ಕರ್

# డॉ.బి.ఆర్.ఆంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

## ప్రాదర్శాబాదు

## విషయక్రమం

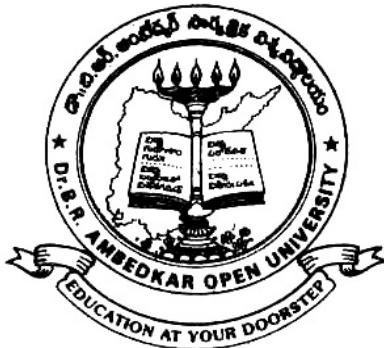
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                         | పుట నంబర్స్ |
|----------------------|-------------------------------------------------|-------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వరిచయం</b>                                   |             |
| భాగం -1              | ఇ-కామర్స్ ప్రాథమిక అంశాలు                       | 1-10        |
| భాగం -2              | ఇ-కామర్స్ యొక్క చోదక శక్తులు                    | 11-17       |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ఇ-కామర్స్ నమూనాలు మరియు అనువర్తనాలు</b>      |             |
| భాగం - 3             | ఇ-కామర్స్ నమూనాలు                               | 19-35       |
| భాగం - 4             | ఇ-కామర్స్ అనువర్తనాలు                           | 36-53       |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ఇ-కామర్స్ నిర్మాణ చట్టం</b>                  |             |
| భాగం -5              | ఇ-కామర్స్ నిర్మాణ చట్టం                         | 55-65       |
| భాగం -6              | నెట్వర్క్ మరియు ప్రోటోకాల్స్                    | 66-75       |
| భాగం -7              | అంతర్జాలం భావనలు, సాంకేతికత                     | 76-93       |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>వినియోగదారు ఆధారిత - వాణిజ్య అనువర్తనాలు</b> |             |
| భాగం -8              | వర్తక ప్రక్రియ నమూనాలు                          | 94-103      |
| భాగం -9              | ఎలక్ట్రోనిక్ చెల్లింపుల విధానాలు                | 104-123     |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>ఎలక్ట్రోనిక్ డేటా మార్పిడి</b>               |             |
| భాగం -10             | ఎలక్ట్రోనిక్ డేటా మార్పిడి                      | 125-145     |
| భాగం -11             | ఇ-కామర్స్ యొక్క భద్రతా అంశాలు                   | 146-166     |
| భాగం -12             | ఇ-కామర్స్ యొక్క చట్టపరమైన అంశాలు                | 167-180     |

\*\*\*\*\*

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V

## మూర్ఖులు



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రౌదరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                        | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>మార్కెటింగ్ అవగాహన</b>                      | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | : మార్కెటింగ్ ప్రాథమికాంశాలు                   | 3 - 24     |
| భాగం - 2             | : మార్కెటింగ్ పరిసరాలు, మార్కెటింగ్ వ్యవస్థ    | 25 - 39    |
| భాగం - 3             | : మార్కెటింగ్ విభజన మరియు వినియోగదారు ప్రవర్తన | 40 - 64    |
| భాగం - 4             | : సేవల మార్కెటింగ్                             | 65 - 74    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>వస్తువు నిర్వహణ</b>                         | <b>75</b>  |
| భాగం - 5             | : వస్తువు భావనలు                               | 77 - 99    |
| భాగం - 6             | : వస్తువు జీవితచక్రం                           | 100 - 111  |
| భాగం - 7             | : బ్రాండింగ్, ప్యాకేజింగ్                      | 112 - 124  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ధర నిర్దయాలు</b>                            | <b>125</b> |
| భాగం - 8             | : ధర నిర్దయ భావనలు                             | 127 - 143  |
| భాగం - 9             | : ధర నిర్దయ పద్ధతులు                           | 144 - 158  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>ప్రోత్సాహకం, పంపిణీ</b>                     | <b>159</b> |
| భాగం - 10            | : మార్కెటింగ్ కమ్యూనికేషన్                     | 161 - 178  |
| భాగం - 11            | : ప్రోత్సాహక మిశనుం                            | 179 - 196  |
| భాగం - 12            | : పంపిణీ                                       | 197 - 214  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>మార్కెటింగ్ నూతన పోకడలు</b>                 | <b>215</b> |
| భాగం - 13            | : ఇ - మార్కెటింగ్                              | 217 - 228  |
| భాగం - 14            | : వినియోగదారుని సంబంధ నిర్వహణ                  | 229 - 246  |
| భాగం - 15            | : వినియోగదారువాదం                              | 247 - 260  |

**BC510IT(I)DSE(B)-E**

# **B.Com**

**THIRD YEAR**

**SEMESTER-V**

## **DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE – B**

### **INDIRECT TAXES- I**



*“ We may forgo material benefits of civilisation,  
but we cannot forgo right and opportunity to reap the  
benefits of the highest education to the fullest extent.”*

***Dr.B.R.Ambedkar***

**Dr. B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY  
HYDERABAD**

**2021**

## **CONTENTS**

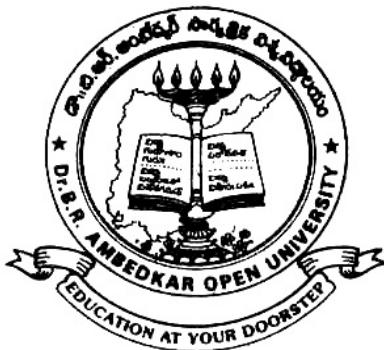
| <b>BLOCK I :INTRODUCTION AND LITERATURE</b>                 | <b>Page No</b> |
|-------------------------------------------------------------|----------------|
| Unit - 1 : Introduction                                     | 1              |
| Unit - 2 : GST Literature                                   | 16             |
| <b>BLOCK II : GST STRUCTURE AND PRELIMINARIES UNDER GST</b> |                |
| Unit - 3 : Structure of GST                                 | 31             |
| Unit - 4 : Registration                                     | 46             |
| <b>BLOCK III : LEVY OF GST</b>                              |                |
| Unit - 5 : Levy of GST                                      | 62             |
| Unit - 6 : Time of Supply                                   | 71             |
| Unit - 7: Valuation of Supply                               | 78             |
| <b>BLOCK IV : INPUT TAX CREDIT AND TAX INVOICE</b>          |                |
| Unit - 8 : Input Tax Credit                                 | 90             |
| Unit - 9: Transitional Provisions                           | 102            |
| Unit - 10: Tax Invoice and Records Under GST                | 110            |
| <b>BLOCK - V : PAYMENT AND RETURNS</b>                      |                |
| Unit – 11 : Payment of Tax                                  | 125            |
| Unit – 12 : Returns                                         | 142            |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V

డిసిల్పిన్ స్టుడెంట్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - బి

పరోక్త పన్నులు - I



“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్స్వమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా ఆనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైధరాబాద్

2021

## విషయసూచిక

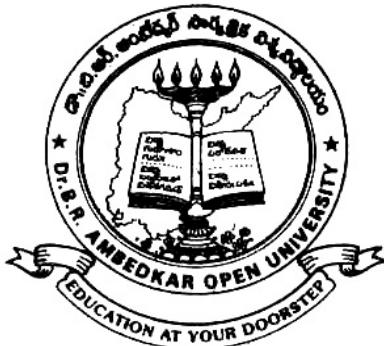
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                           | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|---------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>పరిచయం - సాహిత్యం</b>                          | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | పరిచయం                                            | 3 - 20     |
| భాగం - 2             | జి.యన్.టి. సాహిత్యం                               | 21 - 38    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>జి.యన్.టి. నిర్మాణం, ప్రాథమికాంశాలు</b>        | <b>39</b>  |
| భాగం - 3             | జి.యన్.టి. నిర్మాణం                               | 41 - 56    |
| భాగం - 4             | నమోదు                                             | 57 - 74    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>జి.యన్.టి. లెపీ</b>                            | <b>75</b>  |
| భాగం - 5             | జి.యన్.టి. లెపీ                                   | 77 - 87    |
| భాగం - 6             | సరఫరా సమయం                                        | 88 - 95    |
| భాగం - 7             | సరఫరా మూలాల్యంకనం                                 | 96 - 107   |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>జన్మట్ టాక్స్ క్రెడిట్, పన్న ఇవ్వాయిన్</b>     | <b>109</b> |
| భాగం - 8             | జన్మట్ టాక్స్ క్రెడిట్                            | 111 - 124  |
| భాగం - 9             | ట్రాన్సిపసల్ ఎర్పాట్లు                            | 125 - 133  |
| భాగం - 10            | జి.యన్.టి. క్రింద పన్న ఇన్వాయిన్ మరియు రికార్డులు | 134 - 150  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>పన్న చెల్లింపు - రిటర్ను</b>                   | <b>151</b> |
| భాగం - 11            | పన్న చెల్లింపు                                    | 153 - 169  |
| భాగం - 12            | రిటర్ను                                           | 170 - 185  |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V

డిసిప్లిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిషియల్ రూపు - ఎ

భారతదేశ ఆర్థికవ్యవస్థ



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుమ్మైన విద్య అందించే ఘలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే ఆవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రౌదరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

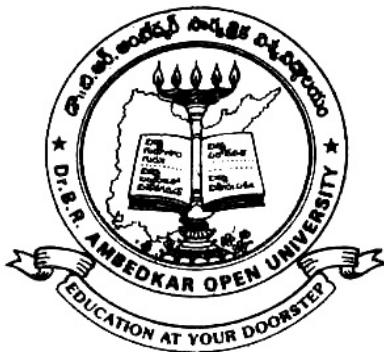
| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                           | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|---------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>భారతదేశ ఆర్థికవ్యవస్థ - అవగాహన</b>             | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | : ఆర్థికాభివృద్ధి - పరిచయం                        | 3 - 13     |
| భాగం - 2             | : మానవ అభివృద్ధి                                  | 14 - 23    |
| భాగం - 3             | : వసరుల నిర్మాణం                                  | 24 - 59    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ప్రణాళికీకరణ, పెట్టుబడులు,<br/>ఉపాధి కల్పన</b> | <b>61</b>  |
| భాగం - 4             | : భారతదేశంలో ఆర్థిక ప్రణాళికలు                    | 63 - 81    |
| భాగం - 5             | : పొదుపు, పెట్టుబడి, మూలధన నిర్మాణం               | 82 - 100   |
| భాగం - 6             | : ఉపాధి కల్పన                                     | 101 - 120  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>విధాన సంస్కరణలు</b>                            | <b>121</b> |
| భాగం - 7             | : సరళీకరణ                                         | 123 - 146  |
| భాగం - 8             | : ప్రైవేటీకరణ                                     | 147 - 165  |
| భాగం - 9             | : ప్రపంచీకరణ                                      | 166 - 178  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>భారతదేశ ఆర్థికవ్యవస్థ - కూర్చు</b>             | <b>179</b> |
| భాగం - 10            | : వ్యవసాయ రంగం                                    | 181 - 210  |
| భాగం - 11            | : పరిశ్రమ                                         | 211 - 223  |
| భాగం - 12            | : సేవారంగం                                        | 224 - 239  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>విదేశీ వర్తకం, చెల్లింపు నిల్వలు</b>           | <b>241</b> |
| భాగం - 13            | : విదేశీ వర్తకం                                   | 243 - 251  |
| భాగం - 14            | : చెల్లింపు నిల్వలు                               | 252 - 266  |

# B. Com.

**THIRD YEAR SEMESTER - V**

**DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - B**

**BUSINESS COMMUNICATION**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

- *Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R.AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2021**

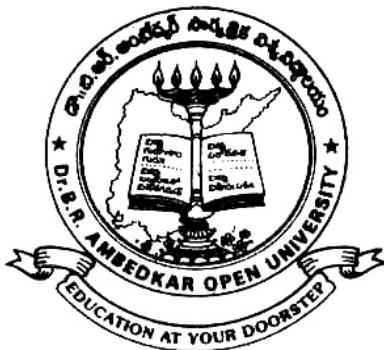
## **CONTENTS**

|                                                                                |            |
|--------------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : COMMUNICATION - AN OVERVIEW</b>                                 | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Process of Communication                                            | 3 - 25     |
| Unit - 2 : Communication : Principles and Models                               | 26 - 42    |
| <b>BLOCK - II : COMMUNICATION CHANNELS</b>                                     | <b>43</b>  |
| Unit - 3 : Communication Channels                                              | 45 - 57    |
| Unit - 4 : Types of Communication                                              | 58 - 74    |
| <b>BLOCK - III: WRITTEN COMMUNICATION</b>                                      | <b>75</b>  |
| Unit - 5 : Fundamentals of Business Communication                              | 77 - 89    |
| Unit - 6 : Forms of Business Communication                                     | 90 - 112   |
| Unit - 7 : Report Writing                                                      | 113 - 125  |
| <b>BLOCK - IV: LISTENING</b>                                                   | <b>127</b> |
| Unit - 8 : Employment Related Communication                                    | 129 - 149  |
| Unit - 9 : Concepts of Listening                                               | 150 - 162  |
| Unit - 10 : Barriers to Listening                                              | 163 - 173  |
| <b>BLOCK - V : APPLICATION OF<br/>COMMUNICATION TOOLS</b>                      | <b>175</b> |
| Unit - 11 : Group Decision Making - Conflict and Negotiations                  | 177 - 189  |
| Unit - 12 : Group Discussion – Presentation –<br>Interview and Public Speaking | 190 - 207  |
| Unit - 13 : Customers Relations - Public Relations and CRM                     | 208 - 218  |
| Unit - 14 : Business Communication and ICTs                                    | 219 - 229  |

BC511BCDSE(B)-T

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V  
డిసిప్లిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - బి  
వ్యాపార కమ్యూనికేషన్



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుమ్మైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేది లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైయరాబాద్

2021

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                                 | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వ్యాపార కమ్యూనికేషన్</b>                                             | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | కమ్యూనికేషన్ ప్రక్రియ                                                   | 3 - 27     |
| భాగం - 2             | కమ్యూనికేషన్ సూత్రాలు, నమూనాలు                                          | 28 - 45    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>కమ్యూనికేషన్ మార్గాలు</b>                                            | <b>47</b>  |
| భాగం - 3             | కమ్యూనికేషన్ మార్గాలు                                                   | 49 - 62    |
| భాగం - 4             | కమ్యూనికేషన్ రకాలు                                                      | 63 - 81    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>లిఖిత కమ్యూనికేషన్</b>                                               | <b>83</b>  |
| భాగం - 5             | వ్యాపార కమ్యూనికేషన్ మూలసిద్ధాంతాలు                                     | 85 - 98    |
| భాగం - 6             | వ్యాపార కమ్యూనికేషన్ యొక్క రూపాలు                                       | 99 - 123   |
| భాగం - 7             | నివేదిక రాయడం                                                           | 124 - 137  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>వినడం (శ్రవణం)</b>                                                   | <b>139</b> |
| భాగం - 8             | ఉపాధి సంబంధిత కమ్యూనికేషన్                                              | 141 - 162  |
| భాగం - 9             | వినడం (శ్రవణం) యొక్క భావన                                               | 163 - 176  |
| భాగం - 10            | వినడానికి అవరోధాలు                                                      | 177 - 188  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>ఆచరණాత్మక కమ్యూనికేషన్ సాధనాలు</b>                                   | <b>189</b> |
| భాగం - 11            | సమూహంగా నిర్దిశయాలు తీసుకోవడం -<br>సంఘర్షణ మరియు నెగోషియేషన్స్          | 191 - 203  |
| భాగం - 12            | గ్రూప్ డిస్కపన్, ప్రజంటేషన్, ఇంటర్వ్యూ, పబ్లిక్ స్ట్రేటిజ్              | 204 - 222  |
| భాగం - 13            | వినియోగదారు సంబంధాలు : పబ్లిక్ సంబంధాలు,<br>వినియోగదారు సంబంధాల నిర్వహణ | 223 - 234  |
| భాగం - 14            | వ్యాపార కమ్యూనికేషన్, సమాచారం మరియు<br>కమ్యూనికేషన్ పెక్కాలజీ           | 235 - 246  |

BC512FMDSE(A)-E

# B. Com.,

THIRD YEAR      SEMESTER - V

DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - A

## FINANCIAL MARKETS



*"We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit."*

*Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R.AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2020**

## CONTENTS

|                                                         |            |
|---------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : INTRODUCTION TO FINANCIAL MARKETS</b>    | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Financial System in India                    | 3 - 18     |
| Unit - 2 : Financial Markets                            | 19 - 31    |
| Unit - 3 : Classification of Financial Markets          | 32 - 44    |
| <b>BLOCK - II : MONEY MARKET</b>                        | <b>45</b>  |
| Unit - 4 : Money Market                                 | 47 - 60    |
| Unit - 5 : Treasury Bill and Call Money Market          | 61 - 70    |
| Unit - 6 : Commercial Paper and Certificate of Deposits | 71 - 80    |
| <b>BLOCK - III : CAPITAL MARKET</b>                     | <b>81</b>  |
| Unit - 7 : Equity Market                                | 83 - 101   |
| Unit - 8 : Debt Market                                  | 102 - 116  |
| Unit - 9 : Regulation of Capital Market                 | 117 - 133  |
| <b>BLOCK - IV : FOREIGN EXCHANGE MARKET</b>             | <b>135</b> |
| Unit - 10 : Foreign Exchange                            | 137 - 145  |
| Unit - 11 : Foreign Exchange Market                     | 146 - 157  |
| Unit - 12 : Managing Foreign Exchange Reserves          | 158 - 169  |
| <b>BLOCK - V : DERIVATIVES MARKET</b>                   | <b>171</b> |
| Unit - 13 : Financial Derivative Market                 | 173 - 184  |
| Unit - 14 : Financial Derivative Market in India        | 185 - 198  |
| Unit - 15 : Commodity Derivative Market                 | 199 - 212  |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V

డిసిప్లిన్ సైనిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - II

ఎత్త మార్కెట్లు



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను ఖంచిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాదరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                          | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|--------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>విత్త మార్కెట్లు : పరిచయం</b>                 | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | భారతదేశ విత్త వ్యవస్థ                            | 3 - 18     |
| భాగం - 2             | విత్త మార్కెట్లు                                 | 19 - 33    |
| భాగం - 3             | విత్త మార్కెట్లు వరీకరణ                          | 34 - 46    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>ద్రవ్య మార్కెట్</b>                           | <b>47</b>  |
| భాగం - 4             | ద్రవ్య మార్కెట్                                  | 49 - 64    |
| భాగం - 5             | ఖజానా బిల్లు మరియు ద్రవ్య పీలుపు మార్కెట్        | 65 - 76    |
| భాగం - 6             | వాణిజ్య పత్రం మరియు డిపాజిట్లు పత్రం             | 77 - 87    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>మూలధన మార్కెట్</b>                            | <b>89</b>  |
| భాగం - 7             | ఈక్షిటీ మార్కెట్                                 | 91 - 110   |
| భాగం - 8             | బుఱ మార్కెట్                                     | 111 - 125  |
| భాగం - 9             | మూలధన మార్కెట్ నియంత్రణ                          | 126 - 144  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>విదేశీ మారక మార్కెట్</b>                      | <b>145</b> |
| భాగం - 10            | విదేశీ మారకం                                     | 147 - 157  |
| భాగం - 11            | విదేశీ మారకపు మార్కెట్                           | 158 - 171  |
| భాగం - 12            | విదేశీ మారక నిల్వల నిర్వహణ                       | 172 - 184  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>ఆర్థిక వ్యవస్థన్నాల (డెరివేటివ్) మార్కెట్</b> | <b>185</b> |
| భాగం - 13            | ఆర్థిక వ్యవస్థన్నాల (డెరివేటివ్) మార్కెట్        | 187 - 200  |
| భాగం - 14            | భారతదేశంలో ఆర్థిక వ్యవస్థన్నాల మార్కెట్లు        | 201 - 216  |
| భాగం - 15            | కమోడిటీ వ్యవస్థన్నాల మార్కెట్లు                  | 217 - 232  |

# B. Com.

THIRD YEAR SEMESTER - V

**DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - B**

**BANKING LAW AND PRACTICE**



*"We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit."*

- Dr. B.R. Ambedkar

**Dr.B.R.AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

HYDERABAD

2021

## **CONTENTS**

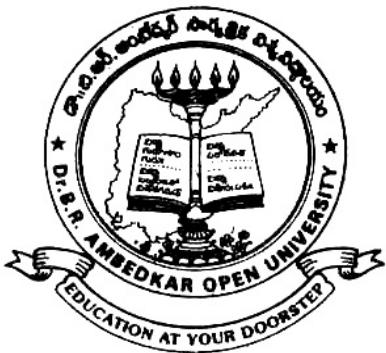
|                                                                      |            |
|----------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : BANKING REGULATION IN INDIA</b>                       | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Banking Regulatory Frame Work                             | 3 - 16     |
| Unit - 2 : Reserve Bank of India                                     | 17 - 26    |
| Unit - 3 : Regulatory Role of RBI                                    | 27 - 48    |
| <b>BLOCK - II : BANKER AND CUSTOMER</b>                              | <b>49</b>  |
| Unit - 4 : Banker Customer Relationship                              | 51 - 65    |
| Unit - 5 : Obligations and Rights of a Banker                        | 66 - 80    |
| Unit - 6 : Rights of Banker                                          | 81 - 89    |
| <b>BLOCK - III: TYPES OF ACCOUNTS AND SPECIAL TYPES OF CUSTOMERS</b> | <b>91</b>  |
| Unit - 7 : Types of Accounts                                         | 93 - 114   |
| Unit - 8 : Special Types of Customers                                | 115 - 130  |
| <b>BLOCK - IV: NEGOTIABLE INSTRUMENTS</b>                            | <b>131</b> |
| Unit - 9 : Concepts of Negotiable Instruments                        | 133 - 150  |
| Unit - 10 : Endorsement and Crossing of Cheques                      | 151 - 165  |
| <b>BLOCK - V : PAYMENT AND COLLECTION OF CHEQUES</b>                 | <b>167</b> |
| Unit - 11 : Payment of Cheques                                       | 169 - 182  |
| Unit - 12 : Collection of Cheques                                    | 183 - 195  |

**బి.కౌ.**

**మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - V**

**డిసిప్లిన్ సైన్సిఫిక్ ఎలక్టోనిక్ కోర్సు - బి**

**బ్యాంకింగ్ న్యూయార్క్ ప్రాంతం - ఆచరణ**



“మనం నాగరికత సమకూర్చన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్స్వమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విష్ణవిద్యాలయం**

**ప్రైధరాబాద్**

**2021**

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                               | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>భారతదేశంలో బ్యాంకింగ్ నియంత్రణ</b>                 | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | : బ్యాంకింగ్ నియంత్రణ విధానం                          | 3 - 17     |
| భాగం - 2             | : భారతీయ రిజర్వ్ బ్యాంకు                              | 18 - 28    |
| భాగం - 3             | : ఆర్.బి.బి. యొక్క రెగ్యులేటరీ పాత్ర                  | 29 - 50    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>బ్యాంకరు మరియు భాతాదారుడు</b>                      | <b>51</b>  |
| భాగం - 4             | : బ్యాంకరు - భాతాదారు సంబంధం                          | 53 - 66    |
| భాగం - 5             | : బ్యాంకరు బాధ్యతలు                                   | 67 - 79    |
| భాగం - 6             | : బ్యాంకరు హక్కులు                                    | 80 - 88    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>భాతాలలో రకాలు మరియు ప్రత్యేకమైన<br/>భాతాదారులు</b> | <b>89</b>  |
| భాగం - 7             | : భాతాలలో రకాలు                                       | 91 - 111   |
| భాగం - 8             | : ప్రత్యేకమైన భాతాదారులు                              | 112 - 127  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>ఆన్యుక్రాంత పత్రాలు</b>                            | <b>129</b> |
| భాగం - 9             | : ఆన్యుక్రాంత పత్రాల భావనలు                           | 131 - 148  |
| భాగం - 10            | : చెక్కుల ఎండార్సుమెంటు మరియు క్రాసింగ్               | 149 - 163  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>చెక్కుల చెల్లింపు మరియ వసూలు</b>                   | <b>165</b> |
| భాగం - 11            | : చెక్కుల చెల్లింపు                                   | 167 - 180  |
| భాగం - 12            | : చెక్కుల వసూలు                                       | 181 - 194  |

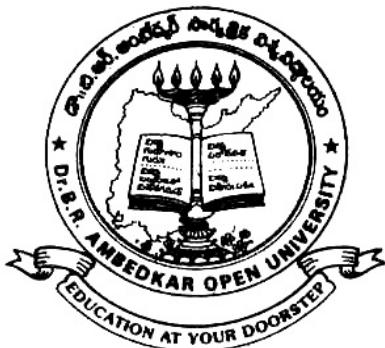
**BC610SDDSE(A)-T**

**బి.కొ.ఓ.**

**మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI**

**డిసిప్లిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - I**

**అమృకాలు - పంపిణీ**



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుమ్మైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేది లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం**

**ప్రైధరాబాద్**

**2020**

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                     | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|---------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>అమృకాల నిర్వహణ మూలాలు</b>                | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | అమృకాల నిర్వహణ - పరిచయం                     | 3 - 19     |
| భాగం - 2             | వ్యక్తిగత అమృకం, పద్ధతులు                   | 20 - 38    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>అమృకాల ప్రణాళిక</b>                      | <b>39</b>  |
| భాగం - 3             | అమృకాల ప్రోత్సాహకం                          | 41 - 55    |
| భాగం - 4             | అమృకాల అంచనా పద్ధతులు                       | 56 - 73    |
| భాగం - 5             | అమృకాల బడ్జెటింగ్, నియంత్రణ                 | 74 - 91    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>అమృకాల సిబ్బంది నిర్వహణ</b>              | <b>93</b>  |
| భాగం - 6             | అమృకాల సిబ్బంది స్వీరూపం                    | 95 - 129   |
| భాగం - 7             | నియామకం, ఎంపిక                              | 130 - 148  |
| భాగం - 8             | అమృకాల సిబ్బంది - శిక్షణ, పారితోషికం        | 149 - 165  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>పంపిణీ</b>                               | <b>167</b> |
| భాగం - 9             | పంపిణీ మార్గాలు - పాత్ర, ప్రాధాన్యత         | 169 - 183  |
| భాగం - 10            | పంపిణీ మార్గాల వర్గీకరణ                     | 184 - 209  |
| భాగం - 11            | మధ్యదశారుల పాత్ర, ప్రాధాన్యత                | 210 - 225  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>పంపిణీ విధానం</b>                        | <b>227</b> |
| భాగం - 12            | భారతదేశంలో పంపిణీ విధానం                    | 229 - 242  |
| భాగం - 13            | పంపిణీ నిర్వహణ                              | 243 - 256  |
| భాగం - 14            | వస్తువు కదలికల వ్యాహం, సప్లై గొలుసు నిర్వహణ | 257 - 267  |

**BC610IT(II)DSE(B)-E**

# **B. Com.**

**THIRD YEAR      SEMESTER - VI**

**DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - B**

**INDIRECT TAXES - II**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

***Dr. B.R. Ambedkar***

**Dr. B. R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2021**

## CONTENTS

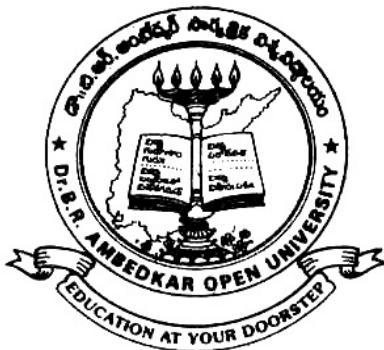
|                                                                   |            |
|-------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : GST ACCOUNTING</b>                                 | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Accounting Under GST                                   | 3 - 23     |
| Unit - 2 : Advance Accounting                                     | 24 - 36    |
| <b>BLOCK - II : GST VALUATION</b>                                 | <b>37</b>  |
| Unit - 3 : Valuation                                              | 39 - 55    |
| Unit - 4 : Tax Deducted at Source and Tax Collected at Source     | 56 - 69    |
| <b>BLOCK - III : INPUT TAX CREDIT AND GST RETURNS</b>             | <b>71</b>  |
| Unit - 5 : Input Tax Credit                                       | 73 - 90    |
| Unit - 6 : GST Returns                                            | 91 - 104   |
| <b>BLOCK - IV : GST ADMINISTRATION,<br/>APPEALS AND REVISIONS</b> | <b>105</b> |
| Unit - 7 : Administration and Officers of GST                     | 107 - 117  |
| Unit - 8 : Appeals and Revisions                                  | 118 - 127  |
| Unit - 9 : Miscellaneous Provisions                               | 128 - 145  |
| Unit - 10 : GST Rules                                             | 146 - 165  |
| <b>BLOCK - V : CUSTOMS ACT</b>                                    | <b>167</b> |
| Unit - 11 : Customs Law                                           | 169 - 187  |
| Unit - 12 : Valuation - Baggage                                   | 188 - 208  |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI

డిసిల్పిన్ స్టుడెంట్ ఎలక్ష్మివ్ కోర్సు - బి

పరోక్ష పన్నులు - II



“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్స్వమైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా ఆనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైధరాబాద్

2021

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                      | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|--------------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>జియనెటి అకోంటింగ్</b>                                     | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | జియనెటి ద్వారా అకోంటింగ్                                     | 3 - 24     |
| భాగం - 2             | అద్వాన్‌ అకోంటింగ్                                           | 25 - 37    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>జియనెటి మూల్యంకనం</b>                                     | <b>39</b>  |
| భాగం - 3             | విలువ లెక్షింపు / మూల్యంకనం                                  | 41 - 57    |
| భాగం - 4             | మూలం వద్ద పన్ను మినహాయింపు మరియు<br>ఆదాయంలో పన్ను మినహాయింపు | 58 - 72    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>జన్మట్ పన్ను క్రెడిట్ మరియు<br/>జియనెటి రిటర్న్యూ</b>     | <b>73</b>  |
| భాగం - 5             | జన్మట్ పన్ను క్రెడిట్                                        | 75 - 92    |
| భాగం - 6             | జియనెటి రిటర్న్యూ                                            | 93 - 107   |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>జియనెటి పరిపాలన, అప్పిల్స్ మరియు<br/>పునర్వ్యవర్థలు</b>   | <b>109</b> |
| భాగం - 7             | పరిపాలన మరియు జియనెటి అధికారులు                              | 111 - 120  |
| భాగం - 8             | అప్పిల్స్ మరియు పునర్వ్యవర్థలు                               | 121 - 131  |
| భాగం - 9             | ఇతర నిబంధనలు                                                 | 132 - 150  |
| భాగం - 10            | జి.యస్.టి. నియమాలు                                           | 151 - 171  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>కష్టమ్స్ యాక్ట్</b>                                       | <b>173</b> |
| భాగం - 11            | కష్టమ్స్ చట్టం                                               | 175 - 194  |
| భాగం - 12            | వాల్యూయేషన్-బ్యాగేజ్                                         | 195 - 216  |

ఓ.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI

డిసిప్లిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - I

వ్యాపార పరిసరాలు



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తుమ్మైన విద్య అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేది లేదు.”

- డా॥ వి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ వి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైధరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                              | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|--------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వ్యాపార పరిసరాలు : పరిచయం</b>     | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | వ్యాపార పరిసరాల అవలోకనం              | 3 - 20     |
| భాగం - 2             | వ్యాపార స్వభావం, లక్ష్యాలు           | 21 - 44    |
| భాగం - 3             | పరిసరాల విశేషణ                       | 45 - 59    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>వ్యాపార పరిసరాల పరిధి</b>         | <b>61</b>  |
| భాగం - 4             | ఆర్ద్రిక పరిసరాలు                    | 63 - 83    |
| భాగం - 5             | రాజకీయ మరియు చట్టబడ్డమైన పరిసరాలు    | 84 - 101   |
| భాగం - 6             | సామాజిక మరియు సాంస్కృతిక పరిస్థితులు | 102 - 123  |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>పారిశ్రామిక విధానం</b>            | <b>125</b> |
| భాగం - 7             | పారిశ్రామిక సంస్కరణలు                | 127 - 141  |
| భాగం - 8             | పారిశ్రామిక రుగ్మత                   | 142 - 166  |
| భాగం - 9             | పోటీ విధానం మరియు చట్టం              | 167 - 183  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>విత్త వ్యవస్థాపరమైన ఏర్పాట్లు</b> | <b>185</b> |
| భాగం - 10            | విత్త మార్కెట్లు                     | 187 - 200  |
| భాగం - 11            | మార్కెట్ నియంత్రణ వ్యవస్థ            | 201 - 211  |
| భాగం - 12            | ద్రవ్య విధానం                        | 212 - 225  |
| భాగం - 13            | కోశ విధానం                           | 226 - 242  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>ప్రాపంచిక పరిసరాలు</b>            | <b>243</b> |
| భాగం - 14            | GATT, WTO మరియు అంతర్జాతీయ ఒప్పందాలు | 245 - 275  |
| భాగం - 15            | విదేశీ వాణిజ్య విధానం                | 276 - 291  |
| భాగం - 16            | బహుళ జాతి కార్బోరేషన్సు              | 292 - 309  |

# B. Com.

## THIRD YEAR SEMESTER - VI

### DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - B

### AUDITING



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

- Dr. B.R. Ambedkar

**Dr.B.R.AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

HYDERABAD

2020

## **CONTENTS**

|                                                                             |            |
|-----------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : BASICS OF AUDITING</b>                                       | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Introduction to Auditing                                         | 3 - 15     |
| Unit - 2 : Classification of Audit                                          | 16 - 25    |
| Unit - 3 : Standards of Auditing                                            | 26 - 35    |
| <b>BLOCK - II : AUDITOR AND EXECUTION OF A AUDIT</b>                        | <b>37</b>  |
| Unit - 4 : Role of Auditor                                                  | 39 - 51    |
| Unit - 5 : Audit Planning and Procedure                                     | 52 - 57    |
| Unit - 6 : Audit Documentation                                              | 58 - 68    |
| <b>BLOCK - III: INTERNAL CONTROL, INTERNAL CHECK<br/>AND INTERNAL AUDIT</b> | <b>69</b>  |
| Unit - 7 : Internal Control                                                 | 71 - 84    |
| Unit - 8 : Internal Check                                                   | 85 - 104   |
| Unit - 9 : Internal Audit                                                   | 105 - 117  |
| <b>BLOCK - IV: VOUCHING</b>                                                 | <b>119</b> |
| Unit - 10 : Vouching                                                        | 121 - 133  |
| Unit - 11 : Vouching of Transactions                                        | 134 - 147  |
| <b>BLOCK - V : VERIFICATION AND VALUATION</b>                               | <b>149</b> |
| Unit - 12 : Verification and Valuation of Assets                            | 151 - 164  |
| Unit - 13 : Verification of Liabilities                                     | 165 - 170  |
| Unit - 14 : Audit Report                                                    | 171 - 188  |

**బి.కౌ.**

**మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI**

**ఆధికీంగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చున వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్పాషమైన విద్య  
అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే  
విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

**డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం**

**ప్రైధరాబాద్**

**2020**

## విషయసూచిక

| <b>ఖండం /<br/>భాగం సంఖ్య</b> | <b>వివరాలు</b>                                            | <b>పుట సంఖ్య</b> |
|------------------------------|-----------------------------------------------------------|------------------|
| <b>ఖండం - I</b>              | <b>ఆడిటింగ్ యొక్క ప్రాథమికాంశాలు</b>                      | <b>1</b>         |
| భాగం - 1                     | : ఆడిటింగ్ పరిచయం                                         | 3 - 15           |
| భాగం - 2                     | : ఆడిట్ వర్గీకరణ                                          | 16 - 26          |
| భాగం - 3                     | : ఆడిటింగ్ ప్రమాణాలు                                      | 27 - 36          |
| <b>ఖండం - II</b>             | <b>ఆడిట్ మరియు ఆడిట్ అమలు</b>                             | <b>37</b>        |
| భాగం - 4                     | : ఆడిటర పాత్ర                                             | 39 - 51          |
| భాగం - 5                     | : ఆడిట్ ప్రణాళిక, విధానం                                  | 52 - 57          |
| భాగం - 6                     | : ఆడిట్ డాక్యుమెంటేషన్                                    | 58 - 68          |
| <b>ఖండం - III</b>            | <b>అంతర్గత నియంత్రణ, అంతర్గత తనిఖీ,<br/>అంతర్గత ఆడిట్</b> | <b>69</b>        |
| భాగం - 7                     | : అంతర్గత నియంత్రణ                                        | 71 - 84          |
| భాగం - 8                     | : అంతర్గత తనిఖీ                                           | 85 - 104         |
| భాగం - 9                     | : అంతర్గత ఆడిట్                                           | 105 - 117        |
| <b>ఖండం - IV</b>             | <b>వోచింగ్</b>                                            | <b>119</b>       |
| భాగం - 10                    | : వోచింగ్                                                 | 121 - 134        |
| భాగం - 11                    | : లావాదేవీల వోచింగ్                                       | 135 - 149        |
| <b>ఖండం - V</b>              | <b>ధృవీకరణ మరియు మూల్యాంకనం</b>                           | <b>151</b>       |
| భాగం - 12                    | : ఆస్తుల ధృవీకరణ మరియు మూల్యాంకనం                         | 153 - 166        |
| భాగం - 13                    | : అప్పుల ధృవీకరణ                                          | 167 - 172        |
| భాగం - 14                    | : ఆడిట్ నివేదిక                                           | 173 - 188        |

**B. Com.,**

**THIRD YEAR      SEMESTER - VI**

**DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - A**

**FINANCIAL SERVICES**



*"We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit."*

*Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R.AMBEDEKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2020**

## CONTENTS

|                                                                       |            |
|-----------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : INTRODUCTION TO FINANCIAL SERVICES</b>                 | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Financial Services - An Introduction                       | 3 - 17     |
| Unit - 2 : Fund Based Financial Services                              | 18 - 29    |
| Unit - 3 : Fee Based Financial Services                               | 30 - 43    |
| <b>BLOCK - II : LEASING, HIRE PURCHASE AND VENTURE CAPITAL</b>        | <b>45</b>  |
| Unit - 4 : Leasing                                                    | 47 - 58    |
| Unit - 5 : Hire Purchase                                              | 59 - 69    |
| Unit - 6 : Venture Capital                                            | 70 - 81    |
| <b>BLOCK - III : FACTORING, FORFAITING AND SECURITIZATION OF DEBT</b> | <b>83</b>  |
| Unit - 7 : Factoring                                                  | 85 - 100   |
| Unit - 8 : Forfaiting                                                 | 101 - 115  |
| Unit - 9 : Securitization of Debt.                                    | 116 - 129  |
| <b>BLOCK - IV : INVESTMENT TRUSTS AND MUTUAL FUNDS</b>                | <b>131</b> |
| Unit - 10 : Investment Trusts                                         | 133 - 145  |
| Unit - 11 : Mutual Funds                                              | 146 - 161  |
| Unit - 12 : Constitution and Management of Mutual Funds               | 162 - 171  |
| <b>BLOCK - V : MERCHANT BANKING AND CREDIT RATING</b>                 | <b>173</b> |
| Unit - 13 : Merchant Banking                                          | 175 - 183  |
| Unit - 14 : Credit Rating                                             | 184 - 194  |
| Unit - 15 : Credit Rating Agencies in India                           | 195 - 213  |

బి.కో.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI

డిసిల్పిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - ఎ

విత్త సేవలు



“మనం నాగరికత సమకూర్చిన వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్స్వమైన విద్య అందించే ఘరాలను సంపూర్ణంగా ఆనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రైధరాబాద్

2020

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                               | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|-----------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>విత్త సేవలు : పరిచయం</b>                                           | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | ఆర్థిక సేవలు - పరిచయం                                                 | 3 - 19     |
| భాగం - 2             | నిధి ఆధారిత విత్త సేవలు                                               | 20 - 34    |
| భాగం - 3             | ఫీజు ఆధారిత విత్త సేవలు                                               | 35 - 52    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>లీజింగ్, అడ్డె కొనుగోలు మరియు<br/>వెంచర్ క్యాపిటల్</b>             | <b>53</b>  |
| భాగం - 4             | లీజింగ్                                                               | 55 - 66    |
| భాగం - 5             | అడ్డె కొనుగోలు                                                        | 67 - 77    |
| భాగం - 6             | వెంచర్ క్యాపిటల్                                                      | 78 - 93    |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>ప్యాక్టరింగ్, ఫర్మఫెటింగ్ మరియు<br/>సెక్యూరిటైజేషన్</b>            | <b>95</b>  |
| భాగం - 7             | ప్యాక్టరింగ్                                                          | 97 - 114   |
| భాగం - 8             | ఫర్మఫెటింగ్                                                           | 115 - 131  |
| భాగం - 9             | సెక్యూరిటైజేషన్                                                       | 132 - 144  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>పెట్టుబడి త్రుస్తులు మరియు పరస్పర నిధులు<br/>(మూయచువల్ ఫండ్స్)</b> | <b>145</b> |
| భాగం - 10            | పెట్టుబడి త్రుస్తులు                                                  | 147 - 162  |
| భాగం - 11            | పరస్పర నిధులు (మూయచువల్ ఫండ్స్)                                       | 163 - 183  |
| భాగం - 12            | పరస్పర నిధుల రాజ్యంగం మరియు విశేషము                                   | 184 - 195  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>మర్పంట్ బ్యాంకింగ్ మరియు<br/>క్రెడిట్ రేటింగ్</b>                  | <b>197</b> |
| భాగం - 13            | మర్పంట్ బ్యాంకింగ్                                                    | 199 - 206  |
| భాగం - 14            | క్రెడిట్ రేటింగ్                                                      | 207 - 219  |
| భాగం - 15            | భారతదేశంలో క్రెడిట్ రేటింగ్ ఏజన్సీలు                                  | 220 - 241  |

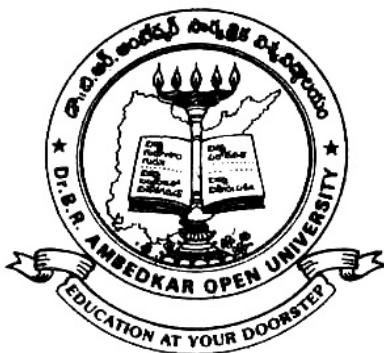
**BC612PPI DSE(B)-E**

## **B. Com.**

**THIRD YEAR      SEMESTER - VI**

**DISCIPLINE SPECIFIC ELECTIVE COURSE - B**

### **PRINCIPLES AND PRACTICE OF INSURANCE**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

***Dr. B.R. Ambedkar***

**Dr. B. R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2020**

## CONTENTS

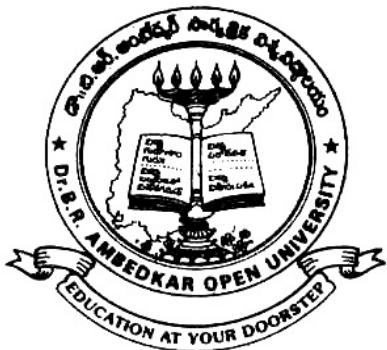
|                                                                               |            |
|-------------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>BLOCK - I : INTRODUCTION</b>                                               | <b>1</b>   |
| Unit - 1 : Risk Management and Insurance                                      | 3 - 16     |
| Unit - 2 : Role and Importance of Insurance                                   | 17 - 36    |
| Unit - 3 : Insurance Markets                                                  | 37 - 63    |
| <br>                                                                          |            |
| <b>BLOCK - II : PRINCIPLES, CLASSIFICATION AND PROVISIONS OF INSURANCE</b>    | <b>65</b>  |
| Unit - 4 : Insurance Contracts and Principles of Insurance                    | 67 - 75    |
| Unit - 5 : Classification of Insurance                                        | 76 - 92    |
| Unit - 6 : Policy Holders Rights of Assignment, Nomination and Transfer       | 93 - 111   |
| <br>                                                                          |            |
| <b>BLOCK - III : PRACTICE OF LIFE INSURANCE</b>                               | <b>113</b> |
| Unit - 7 : Life Insurance Business                                            | 115 - 128  |
| Unit - 8 : Classification of Policies                                         | 129 - 141  |
| Unit - 9 : Premiums and Claims                                                | 142 - 162  |
| <br>                                                                          |            |
| <b>BLOCK - IV : PRACTICE OF GENERAL INSURANCE</b>                             | <b>163</b> |
| Unit - 10 : General Insurance Business                                        | 165 - 177  |
| Unit - 11 : Reinsurance                                                       | 178 - 187  |
| Unit - 12 : Premiums and Claims of General Insurance                          | 188 - 202  |
| <br>                                                                          |            |
| <b>BLOCK - V : INSURANCE REGULATION IN INDIA</b>                              | <b>203</b> |
| Unit - 13 : Insurance Legislation in India                                    | 205 - 226  |
| Unit - 14 : Insurance Regulatory and Development Authority of India Act, 1999 | 227 - 250  |
| Unit - 15 : IRDAI Regulations                                                 | 251 - 282  |

బి.కొ.ఓ.

మూడవ సంవత్సరం సెమిస్టర్ - VI

డిసిప్లిన్ స్పెషిఫిక్ ఎలక్ట్రిక్ కోర్సు - బి

భీమా సూత్రాలు మరియు ఆచరణ



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చేనేమో గాని, సర్వోత్తుష్టమైన విద్య అందించే ఘలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు. ఎందుకంటే విద్యను మించిన వస్తుగత ప్రయోజనమేదీ లేదు.”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

పైదరాబాద్

2021

## విషయసూచిక

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                                                         | పుట సంఖ్య  |
|----------------------|---------------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>వరిచయం</b>                                                                   | <b>1</b>   |
| భాగం - 1             | రిస్కు నిర్వహణ మరియు భీమా                                                       | 3 - 16     |
| భాగం - 2             | భీమా పాత్ర, ఆవశ్యకత                                                             | 17 - 37    |
| భాగం - 3             | భీమా మార్కెట్లు                                                                 | 38 - 61    |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>భీమా సూత్రాలు, వర్గీకరణ మరియు ఏర్పాట్లు</b>                                  | <b>63</b>  |
| భాగం - 4             | భీమా ఒప్పందాలు మరియు భీమా సూత్రాలు                                              | 65 - 74    |
| భాగం - 5             | భీమా వర్గీకరణ                                                                   | 75 - 92    |
| భాగం - 6             | పాలసీదారులకు సంబంధించిన హక్కులు<br>నామినేషన్ మరియు బదిలీ                        | 93 - 114   |
| <b>ఖండం - III</b>    | <b>జీవిత భీమా ఆచరణ</b>                                                          | <b>115</b> |
| భాగం - 7             | జీవిత భీమా వ్యాపారం                                                             | 117 - 130  |
| భాగం - 8             | భీమా పాలసీల వర్గీకరణ                                                            | 131 - 143  |
| భాగం - 9             | ప్రీమియంలు మరియు కైయిమ్సు                                                       | 144 - 165  |
| <b>ఖండం - IV</b>     | <b>సాధారణ భీమా ఆచరణ</b>                                                         | <b>167</b> |
| భాగం - 10            | ససాధారణ భీమా వ్యాపారం                                                           | 169 - 182  |
| భాగం - 11            | పునః భీమా                                                                       | 183 - 193  |
| భాగం - 12            | సాధారణ భీమా : ప్రీమియమ్సు మరియు దావాలు                                          | 194 - 209  |
| <b>ఖండం - V</b>      | <b>భారతదేశంలో భీమా నియంత్రణ చట్టం</b>                                           | <b>211</b> |
| భాగం - 13            | భారత దేశంలో భీమా చట్టాల సవరణలు                                                  | 213 - 236  |
| భాగం - 14            | ఇన్సురెన్స్ రెగ్యులేటరీ అండ్ డెవలప్మెంట్<br>అఫారిటీ ఆఫ్ ఇండియా                  | 237 - 262  |
| భాగం - 15            | ఇన్సురెన్స్ రెగ్యులేటరీ అండ్ డెవలప్మెంట్ అఫారిటీ<br>ఆఫ్ ఇండియా (IRDAI) - సవరణలు | 263 - 296  |

# B. Com.

**SECOND YEAR SEMESTER - IV**

**SKILL ENHANCEMENT ELECTIVE COURSE (SEEC) - I**

**SEEC - I : MICRO FINANCE**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent....”*

*- Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

## **CONTENTS**

|                                                            |           |
|------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I : UNDERSTANDING MICRO FINANCE</b>             | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Introduction to Micro Finance                   | 3 - 21    |
| Unit - 2 : Self - Help Groups (SHGs)                       | 22 - 42   |
| Unit - 3 : Micro Finance Models                            | 43 - 58   |
| <b>BLOCK - II : MICRO FINANCE IN INDIA</b>                 | <b>59</b> |
| Unit - 4 : Products and Services of Micro Finance          | 61 - 68   |
| Unit - 5 : Micro Finance Institutions and their Regulation | 69 - 80   |

బి.కో.ఎ.

రెండవ సంవత్సరం :: సెమిస్టర్ - IV

సిగ్నల్ ఎన్‌పేన్స్ మెంట్ ఎలక్ట్రిక్స్ కోర్సు(SEEC) - I

సూక్ష్మవిత్తం



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్స్మాప్తమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాదరాబాదు

2020

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                  | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|------------------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>సూక్ష్మవిత్తం - అవగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | సూక్ష్మవిత్తం - పరిచయం                   | 3 - 23    |
| భాగం - 2             | స్వయం సహాయక సంఘాలు                       | 24 - 45   |
| భాగం - 3             | సూక్ష్మవిత్త నమూనాలు                     | 46 - 63   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>భారతదేశంలో సూక్ష్మవిత్తం</b>          | <b>65</b> |
| భాగం - 4             | సూక్ష్మవిత్తం ఉత్పత్తులు మరియు సేవలు     | 67 - 75   |
| భాగం - 5             | సూక్ష్మవిత్త సంస్థలు మరియు వాటి నియంత్రణ | 76 - 89   |

**B. Com.,**

**SECOND YEAR      SEMESTER - IV**

**RURAL MARKETING**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

*Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

## **CONTENTS**

|                                                     |           |
|-----------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I: UNDERSTANDING RURAL MARKETING</b>     | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Rural Marketing - An Overview            | 3 - 28    |
| Unit - 2 : Rural Markets and Consumers              | 29 - 50   |
| Unit - 3 : Institutional Support to Rural Marketing | 51 - 65   |
| <b>BLOCK - II: RURAL MARKETING STRATEGIES</b>       | <b>67</b> |
| Unit - 4 : Product and Pricing Strategies           | 69 - 97   |
| Unit - 5 : Promotion and Distribution Strategies    | 98 - 135  |

**బి.కో.**

**రెండవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - IV**

**గ్రామీణ మార్కెటింగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంహరింగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రాధరాబాదు**

**2019**

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                      | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|----------------------------------------------|-----------|
| ఖండం - I             | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ అపగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ - పరిశేలన                | 3 - 32    |
| భాగం - 2             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ మరియు వినియోగదారులు      | 33 - 58   |
| భాగం - 3             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌కు సంస్థాగత మధ్యతు       | 59 - 74   |
| ఖండం - II            | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ వ్యాపాలు</b>          | <b>75</b> |
| భాగం - 4             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌లో వస్తువు, ధర నిర్దిశలు | 77 - 105  |
| భాగం - 5             | గ్రామీణ మార్కెట్ల అభివృద్ధి మరియు పంచిణీ     | 106 - 146 |

# B. Com.

**SECOND YEAR SEMESTER - IV**

**SKILL ENHANCEMENT ELECTIVE COURSE (SEEC) - I**

**SEEC - I : MICRO FINANCE**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent....”*

*- Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

## **CONTENTS**

|                                                            |           |
|------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I : UNDERSTANDING MICRO FINANCE</b>             | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Introduction to Micro Finance                   | 3 - 21    |
| Unit - 2 : Self - Help Groups (SHGs)                       | 22 - 42   |
| Unit - 3 : Micro Finance Models                            | 43 - 58   |
| <b>BLOCK - II : MICRO FINANCE IN INDIA</b>                 | <b>59</b> |
| Unit - 4 : Products and Services of Micro Finance          | 61 - 68   |
| Unit - 5 : Micro Finance Institutions and their Regulation | 69 - 80   |

బి.కో.ఎ.

రెండవ సంవత్సరం :: సెమిస్టర్ - IV

సిగ్నల్ ఎన్‌పేన్స్ మెంట్ ఎలక్ట్రిక్స్ కోర్స్ (SEEC) - I

సూక్ష్మవిత్తం



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్స్మాప్తమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాదరాబాదు

2020

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                  | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|------------------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>సూక్ష్మవిత్తం - అవగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | సూక్ష్మవిత్తం - పరిచయం                   | 3 - 23    |
| భాగం - 2             | స్వయం సహాయక సంఘాలు                       | 24 - 45   |
| భాగం - 3             | సూక్ష్మవిత్త నమూనాలు                     | 46 - 63   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>భారతదేశంలో సూక్ష్మవిత్తం</b>          | <b>65</b> |
| భాగం - 4             | సూక్ష్మవిత్తం ఉత్పత్తులు మరియు సేవలు     | 67 - 75   |
| భాగం - 5             | సూక్ష్మవిత్త సంస్థలు మరియు వాటి నియంత్రణ | 76 - 89   |

**B. Com.,**

**SECOND YEAR      SEMESTER - IV**

**RURAL MARKETING**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

*Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

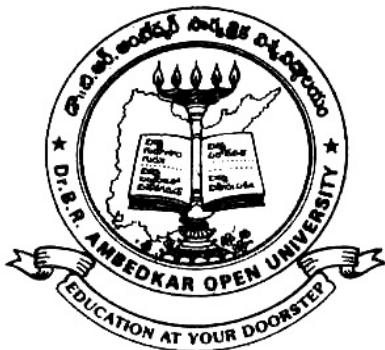
## **CONTENTS**

|                                                     |           |
|-----------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I: UNDERSTANDING RURAL MARKETING</b>     | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Rural Marketing - An Overview            | 3 - 28    |
| Unit - 2 : Rural Markets and Consumers              | 29 - 50   |
| Unit - 3 : Institutional Support to Rural Marketing | 51 - 65   |
| <b>BLOCK - II: RURAL MARKETING STRATEGIES</b>       | <b>67</b> |
| Unit - 4 : Product and Pricing Strategies           | 69 - 97   |
| Unit - 5 : Promotion and Distribution Strategies    | 98 - 135  |

**బి.కో.**

**రెండవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - IV**

**గ్రామీణ మార్కెటింగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంహరింగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రాధరాబాదు**

**2019**

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                      | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|----------------------------------------------|-----------|
| ఖండం - I             | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ అపగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ - పరిశేలన                | 3 - 32    |
| భాగం - 2             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ మరియు వినియోగదారులు      | 33 - 58   |
| భాగం - 3             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌కు సంస్థాగత మధ్యతు       | 59 - 74   |
| ఖండం - II            | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ వ్యాపాలు</b>          | <b>75</b> |
| భాగం - 4             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌లో వస్తువు, ధర నిర్దిశలు | 77 - 105  |
| భాగం - 5             | గ్రామీణ మార్కెట్ల అభివృద్ధి మరియు పంచిణీ     | 106 - 146 |

# B. Com.

**SECOND YEAR SEMESTER - IV**

**SKILL ENHANCEMENT ELECTIVE COURSE (SEEC) - I**

**SEEC - I : MICRO FINANCE**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent....”*

*- Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

## **CONTENTS**

|                                                            |           |
|------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I : UNDERSTANDING MICRO FINANCE</b>             | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Introduction to Micro Finance                   | 3 - 21    |
| Unit - 2 : Self - Help Groups (SHGs)                       | 22 - 42   |
| Unit - 3 : Micro Finance Models                            | 43 - 58   |
| <b>BLOCK - II : MICRO FINANCE IN INDIA</b>                 | <b>59</b> |
| Unit - 4 : Products and Services of Micro Finance          | 61 - 68   |
| Unit - 5 : Micro Finance Institutions and their Regulation | 69 - 80   |

బి.కో.ఎ.

రెండవ సంవత్సరం :: సెమిస్టర్ - IV

సిగ్నల్ ఎన్‌పేన్స్ మెంట్ ఎలక్ట్రిక్స్ కోర్సు(SEEC) - I

సూక్ష్మవిత్తం



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చనేమో గాని, సర్వోత్స్మాప్తమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంపూర్ణంగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పోకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

ప్రాదరాబాదు

2020

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                  | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|------------------------------------------|-----------|
| <b>ఖండం - I</b>      | <b>సూక్ష్మవిత్తం - అవగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | సూక్ష్మవిత్తం - పరిచయం                   | 3 - 23    |
| భాగం - 2             | స్వయం సహాయక సంఘాలు                       | 24 - 45   |
| భాగం - 3             | సూక్ష్మవిత్త నమూనాలు                     | 46 - 63   |
| <b>ఖండం - II</b>     | <b>భారతదేశంలో సూక్ష్మవిత్తం</b>          | <b>65</b> |
| భాగం - 4             | సూక్ష్మవిత్తం ఉత్పత్తులు మరియు సేవలు     | 67 - 75   |
| భాగం - 5             | సూక్ష్మవిత్త సంస్థలు మరియు వాటి నియంత్రణ | 76 - 89   |

**B. Com.,**

**SECOND YEAR      SEMESTER - IV**

**RURAL MARKETING**



*“We may forgo material benefits of civilization, but we cannot forgo our right and opportunity to reap the benefits of the highest education to the fullest extent as the education is the greatest material benefit.”*

*Dr. B.R. Ambedkar*

**Dr.B.R. AMBEDKAR OPEN UNIVERSITY**

**HYDERABAD**

**2019**

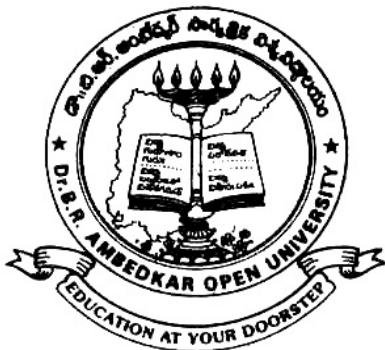
## **CONTENTS**

|                                                     |           |
|-----------------------------------------------------|-----------|
| <b>BLOCK - I: UNDERSTANDING RURAL MARKETING</b>     | <b>1</b>  |
| Unit - 1 : Rural Marketing - An Overview            | 3 - 28    |
| Unit - 2 : Rural Markets and Consumers              | 29 - 50   |
| Unit - 3 : Institutional Support to Rural Marketing | 51 - 65   |
| <b>BLOCK - II: RURAL MARKETING STRATEGIES</b>       | <b>67</b> |
| Unit - 4 : Product and Pricing Strategies           | 69 - 97   |
| Unit - 5 : Promotion and Distribution Strategies    | 98 - 135  |

**బి.కో.**

**రెండవ సంవత్సరం - సెమిస్టర్ - IV**

**గ్రామీణ మార్కెటింగ్**



“మనం నాగరికత సమకూర్చల వస్తుగత ప్రయోజనాలనైనా వదులుకోవచ్చునేమో గాని, సర్వోత్తమమైన విద్య

అందించే ఫలాలను సంహరింగా అనుభవించే అవకాశాలను, హక్కులను మాత్రం కోల్పుకూడదు.....”

- డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్

డా॥ బి.ఆర్. అంబేద్కర్ సార్వత్రిక విశ్వవిద్యాలయం

**ప్రాధరాబాదు**

**2019**

## విషయక్రమం

| ఖండం /<br>భాగం సంఖ్య | వివరాలు                                      | పుటసంఖ్య  |
|----------------------|----------------------------------------------|-----------|
| ఖండం - I             | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ అపగాహన</b>            | <b>1</b>  |
| భాగం - 1             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ - పరిశేలన                | 3 - 32    |
| భాగం - 2             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ మరియు వినియోగదారులు      | 33 - 58   |
| భాగం - 3             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌కు సంస్థాగత మధ్యతు       | 59 - 74   |
| ఖండం - II            | <b>గ్రామీణ మార్కెటీంగ్ వ్యాపాలు</b>          | <b>75</b> |
| భాగం - 4             | గ్రామీణ మార్కెటీంగ్‌లో వస్తువు, ధర నిర్దిశలు | 77 - 105  |
| భాగం - 5             | గ్రామీణ మార్కెట్ల అభివృద్ధి మరియు పంచిణీ     | 106 - 146 |